

## ДИЛЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ № \_\_\_\_\_

г. Санкт-Петербург

«\_\_» \_\_\_\_\_ 2012г.

**ЗАО «Винко-Т»**, именуемое в дальнейшем **«Компания»**, в лице Генерального директора А.А. Шкурина, действующего на основании Устава, с одной стороны, и \_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем **«Дилер»**, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_, с другой стороны, именуемые каждый в отдельности – «Сторона», а совместно именуемые – «Стороны», заключили настоящее Соглашение о нижеследующем:

### 1. Определения

Для целей настоящего Соглашения термины имеют следующие значение:

- 1.1 «Тариф» - действующий прайс-лист Компании.
- 1.2 «Товар» - согласованный Сторонами полный ассортимент товаров, предусмотренный в действующем Тарифе Компании, либо часть товаров, входящих в этот ассортимент.
- 1.3 «Территория» - территория на которой Дилер исполняет обязанности по настоящему Соглашению.
- 1.4 «Закупочная цена» - определяемая по действующему Тарифу Компании, цена с учетом Дилерской скидки.
- 1.5 «Покупатели» - третьи лица (физические и / или юридические), приобретающие Товар у Дилера.

### 2. Предмет Соглашения

- 2.1 По настоящему Соглашению Компания поручает Дилеру, а Дилер принимает на себя обязательства:
  - по приобретению у Компании и реализации на Территории Товара;
  - по транспортировке Товара до места назначения и прохождению таможенных процедур при необходимости.
- 2.2 Конкретные условия приобретения Товара Дилером у Компании определяются договорами купли – продажи и/или договорами поставки либо соответствующим счетом.
- 2.3 Общая сумма Соглашения (под ней стороны понимают общую стоимость Товара, который Дилер закупит у Компании) составляет \_\_\_\_\_ рублей за период \_\_\_\_\_.
- 2.4 Стороны на основании достигнутых соглашений, изложенных в настоящем Соглашении, устанавливают длительные хозяйственные связи на поставку Товаров.

### 3. Юридический статус Дилера

- 3.1 Дилером по настоящему Соглашению является субъект предпринимательской деятельности, который регулярно закупает Товар у Компании с соответствующими скидками и осуществляет перепродажу такого Товара от своего имени и за свой счет.
- 3.2 Дилер приобретает Товар, указанный в настоящем Соглашении, только у Компании или из других источников, указанных только Компанией.
- 3.3 Дилер не может действовать от имени Компании или какого-либо из его дочерних предприятий. Во время действия данного Соглашения Дилер имеет право именовать себя «Дилер товаров ЗАО «Винко-Т» на Территории.

### 4. Обязанности сторон

- 4.1 Дилер принимает на себя следующие обязательства:
  - 4.1.1 своевременно оплатить и получить Товар на складе Компании по указанному адресу;
  - 4.1.2 не продавать Товар за пределы Территории без письменного согласия Компании, а также не продавать Товар посредникам, которые намерены продавать Товар третьим лицам, находящимся вне Территории;
  - 4.1.3 направлять Компании любой запрос или заказ на реализацию Товара, полученный Дилером от третьих лиц, находящихся за пределами Территории, для дальнейшего рассмотрения в течение 10 (десяти) рабочих дней с момента получения такого запроса или заказа;
  - 4.1.4 как прямо, так и косвенно (путем своего участия или оказания влияния на другие организации, а также путем создания филиалов или других мест для реализации Товара в пределах или за пределами Территории, производства, продажи, лизинга или другим способом) не заниматься распространением Товара, который аналогичен или подобен Товару, продаваемому Компанией по настоящему Соглашению. Отступление от вышеуказанных положений возможно только после получения письменного согласия Компании.

- 4.1.5 обеспечивать надлежащее качество услуг, товаров и сервисного обслуживания в области торговли, которые предоставляются Дилером по этому Соглашению, в полном соответствии качеству аналогичных услуг и Товара, которые предоставляются непосредственно Компанией;
  - 4.1.6 строго придерживаться инструкций и указаний Компании, направленных на обеспечение соответствия уровня услуг Дилера условиям настоящего Соглашения, в том числе указаний по внешнему и внутреннему оформлению торговых помещений Дилера, в которых осуществляется продажа Товара Компании;
  - 4.1.7 предоставлять покупателям все дополнительные услуги, на которые они могли бы рассчитывать, если бы покупали Товар непосредственно у Компании.
  - 4.1.8 по отдельным договорам с покупателями обеспечивать выполнение монтажа, пуска в эксплуатацию, сервисного (гарантийного и послегарантийного) обслуживания Товара;
  - 4.1.9 по согласованию с Компанией и на условиях, которые должны являться предметом отдельных письменных договоров, заключенных между Сторонами, направлять своих сотрудников на обучение и стажировки, организованные Компанией;
  - 4.1.10 не совершать действий от своего имени прямо или косвенно, способных повлечь нарушение права на товарный знак, а так же других интеллектуальных неимущественных прав, принадлежащих производителю Товара и Компании, как владельцам интеллектуальной собственности. При осуществлении переписки, подготовки и заключении сделок, связанных с реализацией Товара, обязательно указывать на исполнение им обязанностей Дилера;
  - 4.1.11 сообщать Компании не менее раза в квартал план продаж Товара, что является необходимым условием бесперебойного снабжения Дилера необходимым ему Товаром;
  - 4.1.12 своевременно информировать Компанию об ориентировочных потребностях в Товаре на следующий месяц и о ценах, которые сложились на аналогичный товар на рынке регионов, в которых Дилер реализует продукцию, переданную Компанией.
  - 4.1.13 сообщать состояние склада по данному Товару не реже 1 раза в месяц;
  - 4.1.14 согласовать с Компанией не реже 1 раза в квартал план рекламных мероприятий, а также любые публикации рекламы, с Товаром Компании; обеспечивать рекламу Товара в соответствии с предоставленными Компанией образцами и материалами, а также в соответствии с планами рекламных кампаний, предоставлять Компании отчет о проведении рекламных мероприятий;
  - 4.1.15 не вносить в Товар конструктивных изменений, не изменять его упаковку, стандартную документацию и сопровождающие Товар внешние аксессуары (ярлыки, знаки и т.п.)
  - 4.1.16 не нарушать законные права Компании, возникающие в связи с настоящим Соглашением и, в частности, сохранять коммерческую тайну, которая может стать известной Дилеру в процессе заключения и исполнения настоящего Соглашения.  
К коммерческой тайне относится любая информация, которая:
    - при сообщении была явно охарактеризована, как представляющая коммерческую тайну Компании;
    - не является общедоступной;
    - представляет коммерческий интерес или дает конкретные преимущества третьим лицам.
  - 4.1.17 назначить лицо, ответственное за осуществление контроля за исполнением Соглашения, через которое Дилер будет решать с Компанией все вопросы, возникающие в связи с Соглашением и известить в письменном виде об этом Компанию в течение 10 (Десяти) календарных дней после подписания Соглашения.
  - 4.1.18 допускать уполномоченных представителей Компании к соответствующей документации, а также к торговым, складским помещениям только с целью проверки выполнения Дилером требований, предусмотренных настоящим Соглашением.
  - 4.1.19 исполнять другие обязанности, возложенные на него настоящим Соглашением.
- 4.2 Компания принимает на себя следующие обязательства:
- 4.2.1 В течение 10 (десяти) рабочих дней рассматривать предоставленную Дилером письменную заявку, информировать о сроках и условиях ее выполнения;
  - 4.2.2 предоставлять Дилеру для реализации Товар в количестве и ассортименте, указанном в его письменных заявках, составленных с соблюдением требований п. 6.1 настоящего Соглашения;
  - 4.2.3 предоставить Дилеру комплект документов, который согласовывается по каждой отдельной партии Товара (счет, накладная, счет – фактура, спецификация и т.п.);
  - 4.2.4 уведомлять Дилера обо всех изменениях, внесенных производителем Товара в то или иное изделие, являющееся Товаром по условиям Соглашения;
  - 4.2.5 своевременно информировать Дилера о появлении у Компании новых Товаров и их стоимости.

- 4.2.6 выдать Дилеру рекомендации по организации и проведению им рекламы Товара, предоставить Дилеру рекламные материалы о Товаре в формах и объеме, которые сочтет необходимыми и целесообразными. Указанные материалы будут переданы Дилеру в течение 10 (десяти) рабочих дней после заключения настоящего Соглашения, а в дальнейшем они будут передаваться в течение 15 (пятнадцати) рабочих дней после получения Компанией соответствующего запроса от Дилера;
- 4.2.7 консультировать Дилера о формах организации политики сбыта;
- 4.2.8 периодически проводить инструктаж персонала Дилера по вопросам, связанным с реализацией указанных в Соглашении прав;
- 4.2.9 обеспечивать обучение и стажировки сотрудников Дилера на условиях, которые должны являться предметом отдельных письменных договоров, заключенных между Сторонами;
- 4.2.10 не разглашать тайну коммерческой и производственной деятельности Дилера и любую другую конфиденциальную коммерческую информацию, полученную от Дилера в соответствии с настоящим Соглашением;
- 4.2.11 назначать ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением работ по настоящему Соглашению;
- 4.2.12 исполнять другие обязанности, возложенные на него настоящим Соглашением.

## **5. Цена Товара и порядок расчетов**

- 5.1 Дилер осуществляет реализацию Товара покупателям по рекомендуемой розничной цене. Компания оставляет за собой право по некоторым позициям контролировать и корректировать торговую наценку Дилера.
- 5.2 Оплата каждой партии Товара производится Дилером в соответствии с условиями согласованными в договоре или счете на каждую партию Товара.
- 5.3 Закупочная цена на весь ассортимент Товара, поставляемого по настоящему Соглашению, устанавливается с учетом дилерской скидки. Скидка составляет 10%. Цена на весь ассортимент каждой конкретной партии Товара указывается в соответствующей Спецификации к данному Соглашению.
- 5.4 В цену Товара входит стоимость тары и упаковки.

## **6. Поставка и приемка Товара**

- 6.1 Дилер покупает Товар у Компании партиями. Количество Товара, составляющего каждую отдельную партию, согласовывается с Компанией путем рассмотрения письменной заявки Дилера и составления, по результатам рассмотрения заявки, счета или спецификации к договору купли – продажи и/или договору поставки. В случае невозможности удовлетворения заявки Дилера в полном объеме, Компания направляет Дилеру счет или спецификацию на Товар, который имеется в наличии и письменно сообщает Дилеру возможные сроки поставки остального Товара.
- 6.2 Компания передает Товар Дилеру со склада по накладной. Накладная, подписанная уполномоченными представителями Сторон, является подтверждением факта приемки Товара по количеству.
- 6.3 Переход к Дилеру права собственности на Товар происходит с даты приемки Товара и подписания накладной.
- 6.4 Переход к Дилеру всех рисков на Товар происходит в момент приемки Товара и подписания накладной.

## **7. Качество и гарантийные обязательства**

- 7.1 Компания гарантирует отсутствие дефектов и работоспособность оборудования, являющегося Товаром по настоящему Соглашению, в течение гарантийного срока и при условиях, указанных в сопроводительных документах. Гарантийный срок исчисляется с момента передачи Товара по накладной.
- 7.2 Для оперативного осуществления своих обязательств по гарантийному и послегарантийному обслуживанию Товара Дилер может заказать у Компании поставку запасных частей к Товару. Поставку запасных частей Компания производит по отдельной спецификации на общих условиях настоящего Соглашения.
- 7.3 Компания гарантирует:
  - соблюдение надлежащих условий хранения Товара до его передачи Дилеру;
  - соблюдение требований нормативных документов в отношении материалов и изделий, ввоз которых осуществляется на территорию Российской Федерации;

- надлежащее выполнение производственного контроля качества и безопасности, соблюдения требований нормативных и технических документов к условиям изготовления и оборота Товаров;
- наличие обязательных сертификатов РФ на импортные Товары.

## **8. Ответственность сторон**

- 8.1 В случае, если закупки Товара со стороны Дилера производятся реже одного раза в \_\_ (\_\_\_\_\_) месяца, Компания имеет право уменьшить дилерскую скидку, а в случае, если в течение \_\_\_\_ месяцев Дилер не совершит ни одной покупки Товара, Компания считает указанное Соглашение расторгнутым.
- 8.2 В случае нарушения Дилером условия п. 5.1 настоящего Соглашения Компания имеет право взыскать с Дилера пени в размере 0,1% от стоимости неоплаченной Дилером партии Товара. Пеня начисляется с момента направления Компанией письменной претензии в адрес Дилера.
- 8.3 В случае нарушения Дилером условий п. 4.1.2 настоящего Соглашения Компания имеет право взыскать с Дилера за каждое нарушение штраф в размере 100 000 (ста тысяч) рублей. Штраф начисляется с момента направления Компанией письменной претензии в адрес Дилера.
- 8.4 В случае нарушения Дилером условий пп. 4.1.3 - 4.1.4 настоящего Соглашения Компания имеет право расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке.
- 8.5 В случае нарушения Компанией п. 4.2.1 настоящего Соглашения Дилер имеет право взыскать с Компании пени в размере 0,1% за каждый день просрочки. Пеня начисляется с момента направления Дилером письменной претензии в адрес Компании.
- 8.6 Уплата пени и штрафа не освобождает стороны от исполнения своих обязанностей по настоящему Соглашению.
- 8.7 В случае не выполнения иных обязанностей, предусмотренных Соглашением, Стороны возмещают друг другу убытки, причиненные в результате этого невыполнения.

## **9. Порядок разрешения споров**

- 9.1 В случае возникновения споров и разногласий стороны стремятся разрешить их путем переговоров. Претензионный порядок обязателен. В случае невозможности разрешения споров путем переговоров стороны передают их на рассмотрение в Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области.
- 9.2 Во всем остальном, не предусмотренном настоящим Соглашением, стороны руководствуются действующим законодательством РФ.

## **10. Срок действия Соглашения**

- 10.1 Соглашение вступает в силу с момента его подписания полномочными представителями обеих сторон.
- 10.2 Соглашение действует до 31.12.2012 г. включительно, кроме случаев, указанных в настоящем Соглашении.
- 10.3 В случае если на момент окончания срока действия Соглашения между Сторонами остались невыполненные любые обязательства, Соглашение продолжает действовать до полного выполнения сторонами взаимных обязательств и проведения окончательных расчетов.
- 10.4 Соглашение считается пролонгированным на каждый последующий год, если ни одна из Сторон не заявила о намерении его расторжения за 30 дней до окончания срока действия Соглашения.

## **11. Заключительные положения**

- 11.1 Любые изменения или дополнения к настоящему Соглашению будут соответствовать действительности только в том случае, если они будут оформлены в письменном виде и подписаны полномочными представителями обеих сторон.
- 11.2 Ни одна из сторон не имеет права передавать свои обязательства по настоящему Соглашению третьей стороне без письменного согласия на это другой стороны.
- 11.3 При изменении юридического или почтового адреса, банковского счета либо других реквизитов соответствующая сторона Соглашения обязана уведомить об этом другую сторону Соглашения заказным письмом в 10 (десятидневный) срок.
- 11.4 Настоящее Соглашение составлен в 2-х экземплярах, имеющих равную юридическую силу, по одному для каждой стороны.

## 12. Реквизиты и подписи сторон

**«Компания:**

**ЗАО «Винко – Т»**

197198, г.С-Петербург, ул. Блохина, д20/7

тел: (812)325-25-79, (812)325-25-83;

факс: (812) 324-25-66

Р\с 40702810800050012601 в СПб филиал «Номос

– Банк», ОАО

К/с 30101810200000000720.

ИНН 7813150975, КПП 781301001

БИК 044030720

**Генеральный директор**

**«Дилер»:**

**Генеральный директор**

\_\_\_\_\_/А.А. Шкурин/

М.п.

\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/

М.п.